

Consultant AMOA (assistance à maitrise d'ouvrage) dans le système d'information de santé, Futur directeur du pôle AMOA (EVRY 91)

Présentation de la société

Elleboss recherche pour son client, une société de conseil et de services spécialisée dans la définition et la mise en œuvre des Systèmes d'Information des établissements de santé, un/une consultant AMOA.

Les missions:

- Réalisation d'audit fonctionnel et recensement des besoins des utilisateurs
- Elaboration de SDSI
- Rédaction de spécifications fonctionnelles
- Sourcing et gestion de consultations du marché
- Conduite d'AO publics
- Participation aux ateliers de conception avec la maitrise d'œuvre
- Pilotage de la mise en œuvre du projet
- Conduite du changement
- Participation à la mise en production
- Veille règlementaire et sectorielle

Les Compétences :

- Connaissances générales en informatique : architecture des systèmes, bases de données, méthodologies de développement, CRM, ERP...
- Connaissance méthodologique : approche Agile, Lean, ITIL
- Maîtrise des outils bureautiques et de gestion de projet
- Maîtrise de l'organisation et de la conduite de réunions
- Maîtrise de l'expression de besoins
- Bonne connaissance de la méthodologie de tests et de recette fonctionnels
- Connaissance de la formalisation et de la cartographie de processus
- Connaissance de la règlementation relative aux SI (de santé)

Savoir-être:

- Qualités relationnelles
- Qualités rédactionnelles
- Esprit de synthèse de manière à avoir une vision globale d'un projet
- Esprit analytique permettant de faire des choix en fonction de critères multiples
- Intérêt pour les nouvelles technologies et les problématiques techniques
- Sens du travail en équipe
- Capacité à vulgariser des sujets techniques/complexes
- Sens du service client
- Force de proposition et de conviction
- Capacité d'adaptation, mobile géographiquement et intellectuellement
- Sens de l'écoute, de la communication et de la pédagogie



Le Consultant AMOA sera en charge du développement commercial/marketing/communication avec pour missions :

- Production des lettres de mission, devis
- Prospection commerciale (emailing)
- Organisation et participation à un salon professionnel (FEHAP)
- Production de supports de présentation avant-vente, communications diverses
- Mise à jour du site web
- Veille et réponse aux AO publics
- Relation avec les partenaires (communication, signalétique)

Compétences:

- Maîtrise des techniques de vente (reformulation, présentation contextualisée d'une offre, argumentation, traitement des objections, négociation, conclusion)
- Maîtrise des techniques de démarchage/prospection
- Maîtrise des outils bureautiques, CRM
- Connaissance des techniques d'animation des réseaux sociaux (LinkedIn)

Savoir-être:

- Aisance relationnelle
- Aptitudes commerciales et sens de la négociation
- Sens de l'écoute et de la communication
- Qualités rédactionnelles
- Disponibilité

Modalités du poste :

- Contrat à durée indéterminée avec période d'essai renouvelable.
- Statut Cadre
- 2-3 découchages /mois
- 50% du temps en rdv extérieur
- 50 % du temps dans les locaux

Avantages / Attractivité entreprise :

- Poste Évolutif (directeur Pole AMOA)
- Entreprise à taille humaine à chaine décisionnelle courte
- Polyvalence des missions
- Cadre de travail et ambiance agréables
- 1 jour de télétravail possible
- Frais kilométriques



Nous recherchons un consultant AMOA.

- dynamique
- polyvalent
- capable de comprendre les besoins des établissements de santé en matière de système d'information.

Les candidats idéaux auront:

- soit une formation en informatique avec un intérêt marqué pour le domaine de la santé
- soit une expérience significative dans le secteur des organisations de santé combinée à des compétences ITsolides.

Si vous êtes passionné par la technologie et que vous souhaitez contribuer à l'amélioration des systèmes de santé grâce à vos compétences de gestion de projet IT, rejoignez-nous pour relever ce défi stimulant.