

## **Collaborateur Commercial H/F en CDI – Paris 15<sup>ème</sup>**

Notre client est un Agent Général d'assurances AXA dont l'agence, à taille humaine, est située à Paris dans le 15<sup>ème</sup> arrondissement.

Depuis plus de 20 ans, l'équipe répond aux besoins des ses clients (particuliers et professionnels) en matière d'assurance et de banque.

Notre client propose des solutions personnalisées pour protéger les personnes et leurs proches, pour l'ensemble des besoins d'assurance auto, habitation, frais de santé, prévoyance, épargne, retraite, assurance-vie et crédit.

Leurs solutions s'adressent également à des clients professionnels : protection sociale du dirigeant et des salariés, responsabilité civile, responsabilité personnelle du dirigeant, locaux, bris de machine, perte exploitation et cybersécurité.

**Nous recherchons, pour son compte, un Collaborateur Commercial H/F afin de renforcer leur équipe.**

Véritable partenaire de confiance, vous évoluerez dans une ambiance conviviale et bienveillante et prendrez part aux enjeux fort de satisfaction clients et au développement constant de l'agence.

Vous évoluerez avec une grande autonomie pour développer vos résultats

Ce recrutement s'inscrit dans un engagement long terme, notre client attend une implication forte et pérenne.

### **Vos principales missions seront les suivantes :**

- Accueil physique de la clientèle (en alternance avec les autres collaborateurs de l'équipe)
- Etablissement de devis et contrats d'assurance
- Gestion des contrats, encaissement des primes, sur le marché du particulier.
- Participation aux actions commerciales de l'agence et de la compagnie, tant en assurance « dommages aux biens », qu'en assurances de personnes (santé, prévoyance, assurance emprunteur, assurance-vie et retraite)
- Contributions diverses à l'activité commerciale de l'agence (qualification du fichier client, classement, archivage, relances commerciale...)

Les missions peuvent évoluer en fonction de l'activité et des besoins de l'agence et de vos prises d'initiative en concertation avec le dirigeant.

### **Conditions :**

- Rémunération : 30k€ brut annuel + un intéressement commercial, non plafonné, représentant 10% environ du salaire fixe selon performance
- Localisation : Paris 15<sup>ème</sup>
- Expérience : 3/5 ans dans une fonction similaire idéalement dans l'univers de l'assurance, de la mutuelle ou de la banque)
- Contrat : CDI
- Statut : Employé

- Temps de travail : temps plein / 35 heures hebdomadaire – l'agence est ouverte sur une amplitude horaire de 36.5 heures – Cette 1.5 heure supplémentaire ne sera pas effectuée (planning à déterminer avec le dirigeant)

**Profil :**

- Bac à Bac +2 : nous étudierons tous les profils et serons attentifs aux différents parcours scolaires, universitaires et professionnels.
- Forte appétence commerciale
- Expérience souhaitée dans le domaine ou à minima un intérêt pour l'environnement
- Orthographe et syntaxe parfaite
- Maîtrise des outils informatiques

**Savoir-être :**

- Excellent relationnel
- Dynamique et curieux
- Capacité à évoluer en toute autonomie
- Sachant faire preuve d'initiative et force de proposition
- Sens du service et de la satisfaction client
- Engagé(e) / impliqué(e)
- Adaptabilité / Agilité
- Organisé(e) / Rigoureux(se)

**Avantages :**

- Cadre de travail convivial et bienveillant
- Intéressement commercial
- Pass Navigo intégralement remboursé par l'agence
- Contrats collectifs « frais de santé + prévoyance » financés intégralement par l'agence