

Technico-commercial – Paramédical H/F

Saint-Quentin-en-Yvelines (78)

Elleboss, cabinet de recrutement, recherche pour son client, une entreprise de 17 salariés, créée en 2010, spécialiste des solutions d'accessibilité, de mobilité et de sécurité pour les particuliers et les collectivités, dédiées essentiellement au handicap moteur, un Technico-Commercial H/F dans le cadre de son expansion, pour le quart Nord-Est de la France.

LES MISSIONS :

En collaboration avec le dirigeant, les missions itinérantes sont les suivantes :

- Développement des accords commerciaux dans les réseaux intégrés (chaîne de magasins de matériel médical)
- Prospection et développement de contacts reçus par l'entreprise (particuliers, collectivités locales, entreprises, revendeurs...
- Démonstration produits et formations – conseil en accessibilité
- Participation à des salons spécialisés
- Secteur Quart France Nord/Est

PROFIL :

- Bac +2
- 3 ans d'expérience en domaine transposable ou idéalement en solutions d'accessibilité ou réseaux paramédicaux
- Maîtrise indispensable de la suite MS Office et de logiciels de gestion commerciale

SAVOIR-ETRE :

- Bonne présentation.
- Excellentes qualités relationnelles.
- Disponibilité et flexibilité
- Écoute, sens commercial, goût du challenge, sens technique
- Esprit d'équipe
- Qualité organisationnelle accrue
- Adhésion aux valeurs : société à impact orientée humain, haut sens du service, écoute client

ATTRACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE / AVANTAGES

- CDI
- 37H payé 35H
- RTT 12,5/an (compensation 2H)
- Intéressement & Participation (entreprise en forte croissance)
- 1 jour de TT/semaine après 6 mois de formation
- Évolution de poste en accompagnement de la croissance de l'entreprise
- Déplacements hors IDF regroupés par cycles